ПРИЛОЖЕНИЕ А
ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ
ПО ДИСЦИПЛИНЕ «Организация и техника внешнеэкономических операций»

1. Перечень оценочных средств для компетенций, формируемых в результате освоения дисциплины

Код контролируемой компетенции	Способ оценивания	Оценочное средство
ПК-10: Способен применять отечественную и зарубежную практику по вопросам внешней торговли товарами и услугами и опыт проведения международных валютных, финансовых и кредитных операций	Зачет	Комплект контролирующих материалов для зачета
ПК-7: Способен использовать нормативно-правовую базу национального, международного и наднационального регулирования для реализации внешнеэкономической деятельности	Зачет	Комплект контролирующих материалов для зачета
ПК-8: Способен участвовать в подготовке и проведении мероприятий маркетинговой, коммерческой, инвестиционной и иных видов политики организации в сфере внешней торговли и международного бизнеса	Зачет	Комплект контролирующих материалов для зачета
ПК-9: Способен анализировать статистическую и финансовую отчетность с целью определения конкурентных форм международного бизнеса и принятия управленческих решений	Зачет	Комплект контролирующих материалов для зачета

2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, описание шкал оценивания

Оцениваемые компетенции представлены в разделе «Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций» рабочей программы дисциплины «Организация и техника внешнеэкономических операций».

При оценивании сформированности компетенций по дисциплине «Организация и техника внешнеэкономических операций» используется 100-балльная шкала.

Критерий	Оценка по 100-балльной шкале	Оценка по традиционной шкале
Студент освоил изучаемый материал, выполняет задания в соответствии с индикаторами достижения компетенций, может допускать отдельные ошибки.	25-100	*Зачтено*
Студент не освоил основное	0-24	*Не зачтено*

содержание изученного материала, задания в соответствии с индикаторами достижения компетенций не выполнены или выполнены неверно.		

3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки уровня достижения компетенций в соответствии с индикаторами

1.Задание на проверку знаний нормативно-правовых актов, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность, и международных правил толкования торговых терминов в области внешней торговли и способности использовать нормативно-правовую базу для реализации внешнеэкономической деятельности

Компетенция	Индикатор достижения компетенции
ПК-7 Способен использовать нормативно-правовую базу национального, международного и наднационального регулирования для реализации внешнеэкономической деятельности	ПК-7.1 Демонстрирует знания нормативно-правовых актов, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность, и международных правил толкования торговых терминов в области внешней торговли
	ПК-7.2 Использует нормативно-правовую базу для реализации внешнеэкономической деятельности

Назовите основные нормативно-правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность. Что собой представляют международные правила толкования торговых терминов? Являются ли они обязательными к использованию?

2.Задание на проверку знаний нормативно-правовых актов, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность, и международных правил толкования торговых терминов в области внешней торговли и способности использовать нормативно-правовую базу для реализации внешнеэкономической деятельности

Компетенция	Индикатор достижения компетенции
ПК-7 Способен использовать нормативно-правовую базу национального, международного и наднационального регулирования для реализации внешнеэкономической деятельности	ПК-7.1 Демонстрирует знания нормативно-правовых актов, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность, и международных правил толкования торговых терминов в области внешней торговли
	ПК-7.2 Использует нормативно-правовую базу для реализации внешнеэкономической деятельности

Импортер и экспортер заключают внешнеторговый контракт на поставку машин марки «Ford». Какие документы необходимо приложить к внешнеторговому контракту?

3.Способен оформлять запросы, оферты и информацию для потенциальных участников внешнеторгового контракта

Компетенция	Индикатор достижения компетенции
ПК-8 Способен участвовать в подготовке и проведении мероприятий маркетинговой, коммерческой, инвестиционной и иных видов	ПК-8.3 Способен оформлять запросы, оферты и информацию для потенциальных участников внешнеторгового контракта

политики организации в сфере внешней торговли и международного бизнеса	

Оформите / сформулируйте запрос, оферту потенциальному зарубежному покупателю муки.

4.Задания на способность проводить предварительный анализ поступающих коммерческих предложений, запросов от потенциальных партнеров на внешних рынках

Компетенция	Индикатор достижения компетенции
ПК-8 Способен участвовать в подготовке и проведении мероприятий маркетинговой, коммерческой, инвестиционной и иных видов политики организации в сфере внешней торговли и международного бизнеса	ПК-8.4 Способен проводить предварительный анализ поступающих коммерческих предложений, запросов от потенциальных партнеров на внешних рынках

Что необходимо анализировать в поступающих коммерческих предложениях, запросах от потенциальных партнеров на внешних рынках в первую очередь?

5.Перечислите и рассчитайте показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации.

Компетенция	Индикатор достижения компетенции
ПК-9 Способен анализировать статистическую и финансовую отчетность с целью определения конкурентных форм международного бизнеса и принятия управленческих решений	ПК-9.1 Рассчитывает и анализирует финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации

Задача 2.

Определить эффект и эффективность экспорта, если известно:

1.	Объем продаж, ед.	30
2.	Производственная себестоимость единицы изделия, тыс. руб.	50
3.	Цена единицы изделия, $	3
4.	Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внешнем рынке, $/ед.	2
5.	Курс валюты, тыс. руб./$	60

6.Перечислите и рассчитайте показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации.

Компетенция	Индикатор достижения компетенции
ПК-9 Способен анализировать статистическую и финансовую отчетность с целью определения конкурентных форм международного бизнеса и принятия управленческих решений	ПК-9.1 Рассчитывает и анализирует финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации

Задача 1.

Произведем факторный анализ рентабельности экспорта, используя формулу и данные таблицы.

Факторный анализ рентабельности осуществляется с использованием формулы (1):

$$R = (\Sigma \text{ Цэ вал} * Q - \text{Звал}) * \text{валютный курс} / \text{Сб} \quad (1)$$

где Цэ вал - экспортная цена в валюте,

Звал - полные затраты на производство и экспорт продукции в валюте.

Q – объём экспорта в натуральном выражении.

Сб – себестоимость экспортируемой продукции.

Исходные данные для факторного анализа рентабельности экспорта.

	Показатели	2019	2020
1	Экспортная цена в евро, Цэ вал:		
	- горячий прокат	400,59	307,41
	-холодный прокат	407,12	338,25
2	Объём экспорта, т, Q:		
	- горячий прокат	288,96	953,32
	-холодный прокат	109,39	170,14
3	Полные затраты на производство и экспорт продукции в евро, Звал	198,98	220,67
4	Себестоимость экспортируемой продукции, Сб	120,25	130,00
5	Валютный курс, руб / евро	77,3	89,8

7.Задание на проверку способности формулировать коммерческие и валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов

Компетенция	Индикатор достижения компетенции
ПК-10 Способен применять отечественную и зарубежную практику по вопросам внешней торговли товарами и услугами и опыт проведения международных валютных, финансовых и кредитных операций	ПК-10.3 Формулирует коммерческие и валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов

Сформулируйте валютно-финансовые условия (оговорки) внешнеторгового контракта поставки сырьевой продукции в условиях сильной волатильности курса российского рубля

8.Задание на проверку способности формулировать коммерческие и валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов

Компетенция	Индикатор достижения компетенции
ПК-10 Способен применять отечественную и зарубежную практику по вопросам внешней торговли товарами и услугами и опыт проведения международных валютных, финансовых и кредитных операций	ПК-10.3 Формулирует коммерческие и валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов

Сформулируйте коммерческие внешнеторгового контракта поставки сырьевой продукции в условиях сильной волатильности курса российского рубля

4. Файл и/или БТЗ с полным комплектом оценочных материалов прилагается.