

## АННОТАЦИЯ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ ДИСЦИПЛИНЫ «Краудфандинг и ICO»

по основной профессиональной образовательной программе по направлению подготовки  
38.03.01 «Экономика» (уровень бакалавриата)

**Направленность (профиль):** Цифровые финансы

**Общий объем дисциплины** – 3 з.е. (108 часов)

**Форма промежуточной аттестации** – Зачет.

**В результате освоения дисциплины у обучающихся должны быть сформированы компетенции с соответствующими индикаторами их достижения:**

- ПК-3.3: Применяет современные финансовые технологии при решении профессиональных задач;

**Содержание дисциплины:**

Дисциплина «Краудфандинг и ICO» включает в себя следующие разделы:

**Форма обучения очно - заочная. Семестр 9.**

**1. Управление источниками финансирования проектов. Законодательное регулирование.**

Источники финансирования проектов: внутренние и внешние. Управление источниками долгосрочного финансирования. Собственные источники и их виды. Сравнительная характеристика собственных источников. Управление собственным капиталом.

Основные способы внешнего финансирования: открытая и закрытая эмиссия акций, эмиссия облигаций, кредиты, займы..

**2. Управление финансовыми рисками..** Понятие риска. Классификации рисков. Чистые и спекулятивные риски. Предпринимательские риски и их виды. Риск и доходность финансовых активов. Виды финансовых рисков.

Содержание и этапы управления финансовыми рисками. Методы оценки рисков. Количественная оценка рисков, методы количественной оценки.

Применение современных финансовых технологий при решении профессиональных задач

Методы управления рисками. Принципы управления рисками..

**3. Краудфандинг как способ финансирования проектов..** Краудсорсинг и краудфандинг.

Классификация краудфандинга: пожертвования, модель Кикстартера, краудвистинг. Параметры проектов, подходящие для основанного на вознаграждении краудфандинга.

Краудфандинговые платформы и сервисы.

**4. Управление краудфандингом. Этапы реализации компании..** Предварительное планирование кампании краудфандинга. Составление бюджета кампании, основанного на вознаграждении краудфандинга.

Проведение краудфандинговой кампании. Анализ эффективности краудфандинговой кампании: экономический эффект и эффективность компании, вознаграждения спонсоров.

Российский и зарубежный опыт. Законодательное регулирование..

**5. Привлечение инвестиций с помощью ICO: механизм и риски..** ICO как инструмент привлечения капитала. Цифровые токены и криптокоины. Механизм ICO. Отличия ICO и IPO: государственные гарантии и налогообложение..

Разработал:

доцент

кафедры ЭиФ

Е.М. Толмачева

Проверил:

Директор ИЭиУ

И.Н. Сычева