

## АННОТАЦИЯ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ ДИСЦИПЛИНЫ «Организация и техника внешнеэкономических операций»

по основной профессиональной образовательной программе по направлению подготовки  
38.03.01 «Экономика» (уровень бакалавриата)

**Направленность (профиль):** Мировая экономика

**Общий объем дисциплины** – 3 з.е. (108 часов)

**Форма промежуточной аттестации** – Зачет.

**В результате освоения дисциплины у обучающихся должны быть сформированы компетенции с соответствующими индикаторами их достижения:**

- ПК-7.1: Демонстрирует знания нормативно-правовых актов, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность, и международных правил толкования торговых терминов в области внешней торговли;
- ПК-7.2: Использует нормативно-правовую базу для реализации внешнеэкономической деятельности;
- ПК-8.3: Способен оформлять запросы, оферты и информацию для потенциальных участников внешнеторгового контракта;
- ПК-8.4: Способен проводить предварительный анализ поступающих коммерческих предложений, запросов от потенциальных партнеров на внешних рынках;
- ПК-9.1: Рассчитывает и анализирует финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации;
- ПК-10.3: Формулирует коммерческие и валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов;

**Содержание дисциплины:**

Дисциплина «Организация и техника внешнеэкономических операций» включает в себя следующие разделы:

**Форма обучения очная. Семестр 8.**

**1. Содержание, сущность и виды внешнеэкономических операций. Субъекты ВЭД.** Содержание, сущность и виды внешнеэкономических операций.

Нормативно-правовая база национального, международного и наднационального регулирования ВЭД.

Субъекты ВЭД, анализ статистической и финансовой отчетности контрагентов с целью принятия управленческих решений о целесообразности и форме проведения внешнеэкономической операции.

Основные виды внешнеторговых контрактов. Особенности правового содержания договоров во внешнеэкономической сфере..

**2. Содержание международного контракта купли-продажи.** Структура и содержание контракта купли – продажи. Ключевые положения внешнеторгового контракта.

Валютно-финансовые условия. Отечественный и зарубежный опыт проведения международных валютных, финансовых и кредитных операций.

Современная практика внешней торговли товарами и услугами. Особенности подготовки и проведения мероприятий маркетинговой, коммерческой, инвестиционной и иных видов политики организации в сфере внешней торговли и международного бизнеса.

Особенности заключения договоров в сфере ВЭД.. Типичные ошибки, допускаемые при составлении внешнеторговых контрактов..

**3. Встречные операции: характеристика и виды.** Контракты при встречной торговле: бартерные, контракты на

переработку давальческого сырья, контракты со встречными закупками; контракты с комплектацией закупаемого оборудования..

**4. Сырьевые товары. Сущность и формы и особенности торговли сырьевой продукцией.** Сущность и виды сырьевых товаров.

Особенности международной торговли сырьевой продукцией.

**5. Международные операции по торговле готовой продукцией.** Принципы классификации

товаров в составе международных классификационных схем.

Организационные формы торговли готовой продукцией на мировом рынке в современных конкурентных условиях. Состав операций и виды договоров.

Предпродажные виды услуг и гарантийное техническое обслуживание в составе торговли готовой продукцией.

Аренда как форма реализации готовой продукции.

Международная встречная торговля готовой продукцией.

Торговля комплектным оборудованием, ее особенности и методы. Международные торги и их преимущество в системе закупок оборудования. Организация международных торгов, способы их проведения.

Международные торговые выставки и ярмарки как способ торговли готовой продукцией..

**6. Международные операции по торговле услугами.** Понятие, сущность и основные характеристики услуг. Виды услуг. Особенности заключения контактов на реализацию услуг. Операции по международному туризму.

**7. Международные операции по торговле интеллектуальной продукцией и инжиниринговыми услугами.** Сущность и виды НМА. Интеллектуальная собственность. Особенности торговли НМА. Особенности заключения внешнеэкономических контрактов на передачу прав на результаты интеллектуальной деятельности.

лицензионные сделки в сфере обмена промышленными технологиями. Лицензионные соглашения, их формы и состав условий.

Сделки на передачу продукции «ноу-хау». Основное содержание соглашения и его специфика. Обязательства сторон..

**8. Международные арендные операции.** Арендные сделки, сфера их распространения в международной торговле оборудованием и специфика оформления. Виды арендных операций. Содержание арендных договоров и лизинговых соглашений. Характер взаимных обязательств сторон сделки. Предмет и виды аренды. Арендные ставки. Формы лизинговых операций и состав участников..

Разработал:  
старший преподаватель  
кафедры МЭО

Э.И. Казитова

Проверил:  
Директор ИЭиУ

И.Н. Сычева